

J

JACQUES GUSTAVE JOSÉ
CEO & Founder at BAKOUA Ventures.
Founder G2J



France



© CRÉDIT PHOTO

José JACQUES GUSTAVE was born in 1965 in Fort-de-France (Martinique). He holds a BTS in commercial action before working without much conviction since 1988 in solar technology, real estate and banking. Sometimes a customer advisor (BNP Paribas), commercial agent (Chanflor) and broker (Telegroup Inc. USA in the Caribbean), these six years of work have reinforced the idea that he was not called to be an employed worker. Equipped with an unparalleled flair and an outstanding commercial instinct, the Foyalais sets up G2J in 1994. The name of his business is inspired by his name, whereas his “*business model*” is inspired by his experience: the difficulties of communication between the DOM (Oversea Departments) and the metropolis. Behind these three characters (G2J) lies a nugget: professional training in marketingsales with the ICC, commercial intelligence for companies in Bordeaux; call back activity. The wind is turning for France Telecom which loses its monopoly in connecting customers with international telephone operators and this benefits to José who plunges into the videoconference business in 1998. The potential of this niche is numerous: hiring, work meetings, tele-medicine, tele-training, press conferences, family events.

2014 - He is one of the digital entrepreneurs to participate in the official presidential trip to Silicon Valley.

1998 - He starts videoconferencing

1994 - He founds and directs G2J

With its network of 6,000 videoconferencing studios in more than 60 countries, communication problems are a thing of the past. José’s ambition is still relevant today. Presidential trip to Silicon Valley in 2014, José is in the game. The videoconferencing pioneer, totally devoted to digital development, has to his credit a major achievement: a presence in China. This earned him the ChinICT Top Innovator Award 2006 from the European Commission in Beijing. A year later, he received the trophy ChinICT MICROSOFT Top Innovator 2007. Oséo labels G2J Innovative Company in 2008. In 2011, José Jacques-Gustave is elected best manager in Martinique and wins the prize Inter Entreprises, awarded by the economic magazine “*Inter-Enterprises*”..🏆

J

JACQUES GUSTAVE JOSÉ
CEO & Founder chez BAKOUA Ventures
Fondateur G2J



France



© CRÉDIT PHOTO

José JACQUES GUSTAVE est né en 1965 à Fort-de-France (Martinique). Il est titulaire un BTS en action commerciale avant de travailler sans grande conviction dès 1988 dans la technologie solaire, l’immobilier et la banque. Tantôt conseiller clientèle (BNP Paribas), commercial (Chanflor) puis courtier (Telegroup Inc. USA dans la Caraïbe), ces six années d’exercice l’ont confortée dans l’idée qu’il n’était pas appelé à être employé, bien être déployé.

Doté d’un flair sans pareil et d’une fibre commerciale hors pair, le Foyalais monte en 1994 G2J. Inspiré par son nom, son “*business model*” est quant à lui inspiré de son vécu : les difficultés de communication entre les DOM et la métropole. Derrière ces trois caractères (G2J) se cache une pépite : formation professionnelle en marketing-vente auprès de la CCI, renseignement commercial pour des entreprises bordelaises; activité de call back. Le vent tourne pour France Télécom qui perd son monopole dans la mise en relation de clients avec des opérateurs téléphoniques internationaux et cela profite à José qui s’engouffre dans la brèche de la visioconférence en 1998. Les potentialités de cette niche sont nombreuses : entretiens d’embauche, réunions de travail, télé-médecine, télé-formation,

2014 - Il est un des entrepreneurs du numérique à participer au voyage présidentiel officiel à la Silicon Valley.

1998 - Il se lance dans la visioconférence

1994 - Il fonde et dirige G2J

conférences de presse, événements familiaux. Avec son réseau de 6 000 studios de visioconférence dans plus de 60 pays, les problèmes de communication appartiennent au passé. L’ambition de José elle est toujours d’actualité. Voyage présidentiel dans la Silicon Valley en 2014, José est de la partie. Le pionnier de la visioconférence, totalement consacré au développement numérique, a à son actif un exploit de taille : une implantation en Chine. Cela lui vaut de remporter le trophée ChinICT Top Innovator 2006 de la Commission Européenne à Pékin. Un an après, il reçoit le trophée ChinICT MICROSOFT Top Innovator 2007. G2J est labellisée Entreprise Innovante par Oséo en 2008. En 2011, José Jacques-Gustave est élu meilleur manager en Martinique et remporte le prix Inter Entreprises, décerné par le magazine économique “*Inter-Enterprises*”..🏆