

NZOUETOM ISMAËL

President and founder of IDispo



France



© CREDIT PHOTO

Ismaël NZOUETOM did part of his studies in Cameroon. After a baccalaureate “F” in electronics at the government technical high school of Nkolbisson, he joined the first badge of the DUT “génie et télécomset réseaux” of Bandjoun ITU. In 2002 he obtained a scholarship of excellence from the Francophonie for an engineering school at the ISPG within the University of Paris XIII in engineering training in telecom IT options. In 2005 he embarked on five years of consulting in new technologies, in three companies of Expertime, British Telecom where he managed the “Dot net” unit on the issues of architecture and partnership relations. He joined Microsoft in 2007 in the consulting unit. He will stay there for three years during which he accompanied clients as Axa, TF1, Bnp in internet development around technologies Microsoft. At Microsoft, during his last two years, he completed his training with a degree in strategy and finance because he was starting to think about entrepreneurship. During his master’s degree at Cnam, the idea I-Dispo was born. He is a recipient of the National Award of the strategy during this master’s degree

where he was able to meet several entrepreneurs including one who had created its number one insurance software company in France. The idea of I-Dispo comes to him when he realises the difficulty with which, sometimes, it is difficult to get a doctor’s appointment or a restaurant reservation. He then designs a virtual service company that allows his customers to benefit from a concierge service via internet. I-Dispo was created in July 2010 with the first’s prototypes and first partners already in place. In October 2010 he leaves Microsoft and I-Dispo is elected better public application on Techcrunch. Microsoft seduced by the idea allows him to integrate the bizspark program and with contacts established through the Founder Institute’s incubator, it manages to arouse the interest of investors. ♦

2010 - I-Dispo is elected best application by the audience on Techcrunch.

2002 - He is awarded a scholarship of excellence from the Francophonie

NZOUETOM ISMAËL

Président et fondateur de I-Dispo



France



© CREDIT PHOTO

Ismaël NZOUETOM a fait une partie de ses études au Cameroun. Après un bac “F” en électronique au lycée technique de Nkolbisson, il intègre la première promotion du DUT “génie et telecoms et réseaux” de l’IUT de Bandjoun. En 2002 il obtient une bourse d’excellence de la Francophonie pour une école d’ingénieur à l’ISPG au sein de l’université Paris XIII en formation d’ingénieur en télécom option informatique.

En 2005 il se lance cinq ans dans le conseil en nouvelles technologies, dans trois sociétés de conseil différentes Expertime, British Telecom où il pilotait le pôle “Dot net” sur les questions d’architecture et de relations partenariat. Il rejoint Microsoft en 2007 dans le pôle conseil. Il y restera trois ans. Trois années durant lesquelles il a accompagné des clients comme Axa, TF1, Bnp dans le développement internet autour des technologies Microsoft. Chez Microsoft, lors de ses deux dernières années, il a complété sa formation de base par un diplôme en stratégies et finance car il commençait à penser à l’entrepreneuriat. Pendant son master au Cnam, l’idée I-Dispo est née. Il est lauréat du prix national de la stratégie pendant ce master où il a pu rencontrer plusieurs entrepreneurs dont un qui avait créé son entreprise numéro 1 des éditeurs de logiciel d’assurance en France.

L’idée d’I-Dispo lui vient lorsqu’il constate la difficulté avec laquelle, parfois, il est difficile d’obtenir un rendez-vous chez le médecin ou une réservation au restaurant.

Il conçoit alors une société de service virtuelle qui permet à ses clients de bénéficier d’un service de conciergerie via internet. I-Dispo voit le jour en juillet 2010 avec déjà les premiers prototypes et les premiers partenaires. En octobre 2010 il quitte Microsoft et I-Dispo est élue meilleure application par le public sur Techcrunch.

Microsoft séduit par l’idée lui permet d’intégrer le programme bizspark et avec les contacts noués via l’incubateur du Founder institute il arrive à susciter l’intérêt des investisseurs. ♦